

Munkaadói interjú

AZ ANTIKVÁRIUMI KERESKEDŐ

foglalkozásról

„Ajánlani azoknak tudom, akik szeretik a könyveket és az embereket.”

Az interjút adta: Horváthné, antikvárium vezetője

Cég profilja: használt könyv adás-vétel

Szektor: versenyszféra

Dolgozók száma: 4 fő

Munkakörben dolgozók száma: 2 fő

Nemi arány a munkakörben: 50% nő, 50% férfi

Életkori átlag a munkakörben: 40-45 év

1. Mióta tevékenykedik a szakmában? Mi motiválta arra, hogy erre a pályára lépjen?

1976 óta, gyakorlatilag csak ebben a szakmában dolgozom. A könyvek, az olvasás iránti szeretetből fakadt az azóta is lankadatlan érdeklődésem.

2. Mivel foglalkozik, és hogy épül fel a cégük? Hányan dolgoznak a szakmában Önöknél?

Egy antikvárium néhány kivételtől eltekintve mindig kis cég, ez igaz ránk is. Néhány fő bőven elég a feladatok ellátására.

3. Milyen módszereket használnak a kereskedők kiválasztása során? Milyen szempontok alapján választanak a jelentkezők közül?

A beérkező írásbeli jelentkezések, önéletrajzok alapján, akiében valami felkelti a vezetők érdeklődését, személyes elbeszélgetésre hívják be az illetőt. Ezen kívül előfordul, hogy valaki az üzletben érdeklődik állás iránt. Vannak alapvető tulajdonságok, amivel egy antikváriumi eladónak rendelkeznie kell: legyen talpraesett, olvasott, illetve szeresse az embereket és a kereskedelmet.

4. Megváltozott munkaképességű személyt alkalmaznak ebben a munkakörben?

Milyen előnyeit és hátrányait tapasztalják meg ennek?

Nem alkalmazunk és nem is fogunk, hiszen egy üzlet nem alkalmas erre. A vevőt ki kell szolgálni, fel kell állni, emiatt nem tudunk megváltozott munkaképességűt alkalmazni.

5. Milyen gyakran változik a dolgozók összetétele? Mi lehet ennek az oka?

Nálunk nem változik, csak ritkán. Valószínűleg eleve olyanok választják ezt a szakmát, akik szeretik, és a légkör is jó.

6. Mitől függ, hogy valaki beválik-e ezen a pályáján?

Milyen visszajelzést kapnak a dolgozók a teljesítményükről?

Ez szorosan összefügg a kiválasztás szempontokkal, amikről már beszéltünk. Ha azokkal kapcsolatban valaki nem felel meg, az magától is érzi, hogy nem ide való. Ilyenkor, illetve általában is közösen beszéljük meg, értékeljük a tapasztalatokat.

7. Van-e tipikus karrierút az antikváriumi kereskedői pályáján?

Milyen továbblépési lehetőségei vannak a munkavállalóknak?

Karrierút minden szakmában van, ugyanígy a miénkben is. A mi esetünkben a továbblépés kétféleképpen történhet: vagy elmegy Budapestre egy nagy antikváriumba, vagy saját céget alapít.

8. Mi várható a jövőben ezen a területen?

Miért ajánlja ezt a pályát az érdeklődőknek?

Hogy mi várható, azt annyira nem tudni. Ajánlani azoknak tudom, akik szeretik a könyveket és az embereket, és ebben a szakmában szeretnének dolgozni.